

SER EMPRENDEDOR: MITOS Y VERDADES.

Muchos miedos y preguntas surgen al momento de tomar la decisión de emprender. ¿Debo tener mucho dinero para iniciar un negocio? ¿Necesito tener estudios para emprender? Éstas son algunas de las interrogantes que te ayudaremos a resolver.

En Chile, según la Sexta Encuesta de Microemprendimiento del Ministerio de Economía, Fomento y Turismo del año 2019, existen más de dos millones de emprendedores.

Para emprender con éxito no sólo se necesitan muchas ganas, buenas ideas, confianza y una cuota de audacia, sino además todas las herramientas posibles para llevar adelante la administración, gestión y crecimiento de una empresa, minimizando todo riesgo posible.

También es importante aclarar algunas verdades y mitos, como veremos a continuación:

¿Necesito estudios para emprender?

No. No es necesario haber pasado por la Universidad, un Centro de Formación Técnica o Instituto Profesional para emprender. El emprendimiento es para todos, sin distinción de edad, escolaridad o especialidad. Sin embargo, siempre es bueno contar con una base de conocimientos que pueden proporcionarte instituciones educacionales y estar constantemente capacitándote.

Existen distintas instituciones como cámaras de comercio, asociaciones gremiales o municipalidades que ofrecen diversos cursos y capacitaciones. El Estado es uno de los principales prestadores de asistencia técnica mediante órganos como SERCOTEC, CORFO, SENCE y FOSIS, entre otros.

Muchos de estos cursos son gratuitos, por lo que puedes aprovechar toda esta fuente de información para aprender a crear, administrar y operar una empresa.

¿Puedo emprender con poco dinero?

Sí. En términos generales, los emprendimientos en la fase inicial pueden empezar con poco capital de trabajo, aunque dependerá del tipo de negocio que deseas instalar.

Por ejemplo, si evalúas un emprendimiento con un alto potencial de desarrollo en poco tiempo, como los emprendimientos tecnológicos, es muy probable que necesites un capital de trabajo que requiere inversionistas o financiamiento bancario, según tu modelo de negocio. Pero, a su vez, si tu idea es crecer en un espacio controlado dentro de tu barrio, como por ejemplo una peluquería, pastelería o almacén, con tus propios ahorros y la infraestructura de tu casa, podrías empezar con recursos propios.

A menudo verás que el financiamiento es un tema recurrente entre los emprendedores. Por ello, calcula bien tus costos fijos y costos variables, ahorra dinero antes de esta aventura emprendedora, observa tu entorno para conocer el mercado y prepárate con las mejores herramientas posibles para emprender con tu propio capital.

¿Podré pagarme un sueldo?

Sí. Una empresa estable es aquella que tiene un plan de administración, finanzas y ordenamiento. Por lo tanto, una empresa planificada debe considerar las remuneraciones de todos los colaboradores participantes de la empresa, y si eres un trabajador más de ella, debes tener tu sueldo.

¿El Estado me apoya con financiamiento?

Sí. El Estado de Chile tiene una política de fomento al emprendimiento, reconociendo a la Pyme como motor de desarrollo nacional y movilidad social. Por ende, ha establecido políticas públicas y fuentes de apoyo al financiamiento para empresas de menor tamaño con fondos concursables entregados a través de SERCOTEC, CORFO, SENCE, FOSIS, SERNATUR, INDAP, PROCHILE, SERNAMEG, entre otras instituciones estatales.

¿Es bueno tener uno o más socios?

Tener un socio o no tenerlo dependerá de cómo comenzará tu proyecto y de la persona jurídica a utilizar. Por ende, no es bueno ni es malo, aunque sin duda es más fácil emprender acompañado.

Si consideras necesario tener uno o más socios debes tener muy claro el rol que cada uno cumplirá y también el porcentaje que cada integrante aportará al negocio, lo que se verá reflejado, por ejemplo, al momento de repartir las utilidades.



2

SER EMPRENDEDOR: MITOS Y VERDADES.

Cuando decides poner un negocio, como muchas cosas en la vida, encuentras pro y contras. Cuáles son los riesgos que existen y qué oportunidades surgirán al tomar la decisión de emprender, es lo que veremos en esta guía.

Emprender es uno de los desafíos más grandes que una persona puede tomar en la vida. Sin embargo, el emprendimiento es un camino fascinante que proporciona soluciones, innovación, movilidad social y desarrollo nacional, en donde tú puedes ser el protagonista de ese crecimiento.

Sólo debes conocer los riesgos que enfrentarás, para tomar las medidas necesarias para disminuirlos al máximo:

1. El momento perfecto para emprender no existe. Hablando con emprendedores te darás cuenta de que todos dudaron en un comienzo, hasta que se lanzaron a emprender. Lo importante es que minimices los riesgos.

2. Tendrás que salir de la zona de confort, de ese lugar cómodo al que llamamos "un sueldo fijo" a fin de mes. Es cierto que emprender es sacrificado, pero si construyes un buen plan de negocios y eres ordenado, podrás llegar a conseguir la estabilidad que necesitas e incluso superar tu renta actual.

3. Todos te criticarán, dirán que primero consideres a tu familia y que no emprendas. La planificación es la mejor arma para un emprendedor valiente.

4. Deberás enfrentar el "Valle de la Muerte", que es la fase en donde la mayor parte de los emprendimientos fracasa y muere. La mejor manera de enfrentarlo es siendo ordenado y constante, utilizando una metodología que te ayude a llegar al equilibrio, que es cuando los gastos se igualan a los ingresos.

5. Es probable que conozcas el fracaso o que las cosas no salgan tan bien. Pero no te desalientes. Siempre hay nuevas oportunidades para volver a comenzar y reemprender con un nuevo proyecto. Recuerda que el éxito no sólo se mide con ganancias económicas, sino también con la felicidad que experimentas al recorrer el camino del aprendizaje. Fracasar te aportará experiencia y conocimiento, aprenderás de los errores y enfrentarás los retos venideros con mayor cautela.

Cuando decides emprender, nacen nuevas oportunidades y beneficios para ti:

1. Harás lo que te motiva, aquello que te gusta, lo que te dé un propósito en la vida. No hay nada mejor que estar trabajando en una idea que te hará cumplir tus sueños. ¡Ver materializada tu idea es algo impagable!

2. Serás tu propio jefe, dueño de tu tiempo. Sólo debes saber administrarlo y planificarlo.

3. Podrás elegir a tu equipo de trabajo. Estos compañeros serán el eje fundamental de tu negocio.

4. Generarás empleo. Aunque no lo creas, impactarás a muchas familias y, por lo tanto, estarás aportando al desarrollo del país.

5. Tendrás nuevas redes de contacto. Encontrarás círculos con gente igual a ti, con tus mismas motivaciones, con quienes podrás compartir ideas y experiencias. Únete al ecosistema emprendedor y participa en distintas actividades.

6. En definitiva, serás un agente de cambio, convirtiéndote en una pyme que cumplirá un propósito, dará empleo y será parte del motor económico del país.

